

# Nowi dilerzy Mikasy

Do sieci sprzedaży Mikasa w Polsce należy obecnie 18 autoryzowanych dilerów. Dwie ostatnie firmy dołączyły w marcu bieżącego roku. Są to Branżowa Hurtownia Narzędzi oraz firma Maszyny Drogowo-Budowlane Mir-Best. Nowi partnerzy, podobnie jak pozostali z sieci dilerskiej, oferują najwyższy poziom obsługi, szybkie dostawy maszyn Mikasa i zapewniają serwis.

## Po Mikasę do Józefowa

A konkretnie do Branżowej Hurtowni Narzędzi, która ma swoją siedzibę w Józefowie k. Otwocka. Jej właścicielem jest Paweł Rogulski. Firma zajmuje się sprzedażą hurtową i detaliczną oraz importem maszyn i narzędzi. Zasięgiem działania obejmuje cały kraj. Prowadzi również sprzedaż przez portale internetowe.

Branżowa Hurtownia Narzędzi, pomimo, iż jest niewielka, zatrudnia zaledwie trzy osoby, ma jednak sporo do zaoferowania – począwszy od narzędzi dla hydraulików i instalatorów (Virax, Rothenberger, Rems, Ridgid), przez narzędzia dla przemysłu i motoryzacji (Facom, Expert, Beta, Wiha, King, Tony), po tech-



Zagęszczarki i skoczki Mikasa na ekspozycji w Branżowej Hurtowni Narzędzi (druga od początku to zagęszczarka Bully 110 produkcji Aries Power Equipment)

nikę diamentową dla budownictwa (Tyrolit). Do tego dochodzi cała gama sprzętu marki Honda: agregaty

prądowtórce, maszyny budowlane i ogrodnicze, motopompy, silniki, odśnieżarki. Warto tutaj wspomnieć,



Paweł Rogulski, właściciel Branżowej Hurtowni Narzędzi

Pierwsze urządzenie – ubijak wibracyjny MTX60 – sprzedaliśmy w ubiegłym roku lokalnej firmie energetycznej, zajmującej się obsługą sieci w naszym rejonie, a pierwszą zagęszczarkę rewersyjną MVH 120 GH lokalnej firmie budowlanej, zajmującej się układaniem kostki brukowej. Poszło szybko, zatem nie pozostało nic innego jak wzmocnić ofertę, zostając oficjalnym dilerem Mikasa. Dodatkowo prestiż profesjonalnej marki korzystnie wpływa na wizerunek naszej firmy. Zaletą „bycia” w sieci jest ponadto zatowarowanie wystawy na dosyć sporą kwotę.

Nie bez znaczenia dla nas są szkolenia produktowe i serwisowe prowadzone przez Aries Power Equipment. Ponadto zapewnia swoim dilerom łatwy dostęp do części zamiennych przez Internet. Obecnie w ciągłej sprzedaży mamy wszystkie skoczki i zagęszczarki Mikasa o masie do 200 kg. Z uwagi na niewielką odległość od centralnego magazynu większe, cięższe maszyny możemy sprowadzić błyskawicznie, bo w ciągu 2–3 godzin.

że Branżowa Hurtownia Narzędzi prowadzi również regionalny gwarancyjny i pogwarancyjny serwis Hondy. Firma ma zawsze podstawowe produkty na stanie magazynowym, co oznacza, że czas realizacji zamówień wynosi maksymalnie 48 godzin. Towar dostarcza własnym transportem lub wysła kurierem. Branżowa Hurtownia Narzędzi, nie będąc jeszcze oficjalnym dilerem, sprzedała w 2015 roku kilka urządzeń Mikasa. Pomogło jej to w tym roku podjąć decyzję, o przystąpieniu do sieci oficjalnych dilerów Mikasy.

### Szybkie zakupy w Mir-Best

Drugi z nowych dilerów Mikasa – firma Maszyny Drogowo-Budowlane Mir-Best powstała w 2001 roku. Ma swoją siedzibę w Białymstoku, a jej właścicielem jest Mirosław Żornaczuk. Działalność firmy opiera się na świadczeniu usług handlowo-serwisowych dla przedsiębiorstw budowlanych, drogowych, posadzkarskich, brukarskich i innych (z terenu całego kraju). Odpowiada za to przeszkolony personel w liczbie sześciu osób.

Mir-Best oferuje maszyny wyłącznie znanych, światowych producentów, którzy oprócz wysokiej jakości produktu końcowego mają również rozbudowane sieci serwisowe, zarówno



Ekspozycja zagęszczarek Mikasa w siedzibie nowego diler, firmy Maszyny Drogowo-Budowlane Mir-Best z Białegostoku

gwarancyjne, jak i pogwarancyjne, na terenie całej Polski.

Jak widać Mir-Best ma wieloletnie doświadczenie w branży, a także autoryzację producentów oraz niezbędne certyfikaty. Zakupiony towar dostarcza własnym transportem lub korzysta z usług największych firm kurierskich. Dysponuje szerokim asortymentem urządzeń i maszyn m.in. takich producentów jak: Honda, Atlas Copco, Dynapac, Wacker Neuson, Topcon, Nivel System, Pramac, Belle, Weber i oczywiście Mikasa. Większość jest na

stanie magazynowym, do kupienia „od ręki” – dotyczy to także części zamiennych. Dzięki temu firma jest w stanie szybko zaproponować i dostarczyć konkretną maszynę oraz profesjonalnie przeprowadzić regulację, przeglądy, a także dokonać ewentualnej naprawy.

Początkiem współpracy z Aries Power Equipment była i w tym przypadku dystrybucja urządzeń marki Honda. Teraz przyszła pora na Mikasę, której zagęszczarki i ubijaki stanowią obecnie doskonałe uzupełnienie oferty firmy Mir-Best. AK



Mirosław Żornaczuk, właściciel firmy Maszyny Drogowo-Budowlane Mir-Best

Specjalizujemy się w sprzedaży urządzeń Honda co pozwala nam zaproponować tylko produkty „z najwyższej półki”. Szeroką współpracę w tym zakresie nawiązaliśmy z firmą Aries Power Equipment w 2005 roku. Zaczynaliśmy od silników, pomp, agregatów prądotwórczych, maszyn do robót drogowych oraz silników zaburtowych. Następną grupą produktów Honda, którą z powodzeniem uzupełniliśmy dotychczasową ofertę były urządzenia do prac i pielęgnacji ogrodu (kosiarki, glebogryzarki itp.).

Jako dystrybutor japońskiej Hondy, niejako z marszu przystąpiliśmy również do sieci dystrybucji Mikasa. Obecnie mamy w ciągłej sprzedaży zagęszczarki i skoczki opatrzone logo Mikasa. Aries Power Equipment zapewnia szkolenia naszych pracowników w zakresie organizacji sprzedaży i serwisowania. Będąc dilerem mamy także lepszy dostęp do części zamiennych.